https://alsterbuben.de/job/account-manager-kundenberater-m-w-d/

KEY ACCOUNT / AKQUISEMANAGER (M/W/D)

Arbeitgeber
Alsterbuben GmbH, Content & Marketing, Paul-Dessau-Straße 5, 22761 Hamburg

Art der Tätigkeit
Vollzeit, Teilzeit

Start Anstellung
ab sofort

Dauer der Anstellung
unbefristet

Industrie / Gewerbe
Dienstleistung / Marketing

Arbeitsort
Paul-Dessau-Str. 5, 22761, Hamburg, Deutschland

Veröffentlichungsdatum
28. März 2025

Beschreibung

Als Hamburger Agentur für Content + Marketing entwickeln wir Alsterbuben On- und Offline-Kommunikationslösungen für unsere Kunden in ganz Deutschland, die vorrangig in den Branchen Living, Pharma, Food und Automotive angesiedelt sind. Dabei sind wir in der Strategie- und Content-Entwicklung ebenso zu Hause wie im Marketing und Development.

Da wir uns auf der Suche nach neuen Herausforderungen ständig vorwärtsbewegen, braucht unser Team Verstärkung!

Du passt zu uns, wenn Du viel Spaß an der Kundenbetreuung hast, fundierte Kenntnisse in den Bereichen Marketing/Kommunikation mitbringst und Themen gern vorantreibst.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du identifizierst und sprichst potenzielle Neukunden im B2B-Bereich an.
- Du entwickelst Akquisestrategien zur Neukundengewinnung und setzt diese gezielt um.
- Du baust langfristige Kundenbeziehungen auf und pflegst sie nachhaltig.
- Du präsentierst unser Leistungsportfolio eigenständig bei Interessenten.
- Du führst Vertragsverhandlungen und schließt neue Kundenverträge erfolgreich ab.
- Du analysierst den Markt und den Wettbewerb, um neue Geschäftschancen zu identifizieren.
- Du arbeitest eng mit unserem Kreativ- und Projektteam zusammen, um maßgeschneiderte Lösungen zu erarbeiten.

Was sonst noch?

Bei uns geht es sehr dynamisch zu. Ständig klopfen neue spannende Kommunikations-Aufgaben und Kunden an die Tür, die wir jetzt noch nicht kennen. Du solltest also ein flexibler Typ sein, der Lust hat, auch einmal spontan in neue Themen einzusteigen.

Qualifikationen / Anforderungen

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im Bereich Marketing, Vertrieb oder Kommunikation.
- Du hast erste Erfahrung im Vertrieb oder in der Neukundenakquise, idealerweise in der Werbebranche.
- Du bist kommunikationsstark und trittst sicher auf.
- Du besitzt Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft.
- Du arbeitest eigeninitiativ, organisiert und zielorientiert.
- Du hast Freude am Netzwerken und an der Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten.

Leistungen der Anstellung

- Eine kreative und inspirierende Arbeitsumgebung
- Eine unbefristete Festanstellung in Voll- oder Teilzeit
- Attraktive Vergütung mit erfolgsabhängigen Bonusmodellen
- Abwechslungsreiche Projekte und sympathische Kunden, die unsere Arbeit wertschätzen
- Viel Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum für Deine Ideen
- Einen attraktiven Arbeitsplatz in einem erfolgreichen und profitablen Unternehmen auf Wachstumskurs
- Ein tolles, kollegiales Team, das Dich mit offenen Armen empfängt und immer für dich da ist
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und eine offene Dialogkultur
- Ein attraktives Modell für deine betriebliche Altersvorsorge und Präventionsangebote
- Ein modernes und großzügiges Büro im Otto von Bahrenpark, der mit Bus und Bahn gut erreichbar ist und sehr gute Einkaufsmöglichkeiten und Gastronomieangebote bietet.
- Bei Bedarf eine Homeoffice-Regelung, die dir und uns Spaß macht.

Kontakt
Hast Du Lust auf ein Gespräch mit Deinen neuen Kollegen?

Dann bewirb dich jetzt gleich online. Oder sende bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@alsterbuben.de.

Du hast Fragen? Dann erreichst du **René** auch gern telefonisch unter 040 605 90 97-12.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!